



10TORSIONS
EVÉNEMENTS INSOLITES
DEPUIS 2006

Offre d'alternance : Responsable du développement commercial

10Torsions est une entreprise innovante dont l'ADN est l'insolite et les activités originales (animations d'entreprise, jeux interactifs, Murder Party, chasse à l'homme, etc.) Nous utilisons quotidiennement l'imaginaire et la surprise, tout en étant très professionnels.

L'efficacité de nos prestations a déjà conquis des acteurs majeurs dans leurs domaines (EDF, IBM, SNCF, Air France, Total...) ainsi que des centaines de PME et de particuliers.

Au fil des années, 10Torsions s'est développée, et compte aujourd'hui en plus de son activité principale :

- 10Tinctif : cabinet de conseil en développement touristique ; www.10tinctif.com
- La Boutique Insolite : boutique en ligne ; www.laboutiqueinsolite.com
- Le Petit Envoyeur : Logistique de fulfillment en B2C ; www.lepetitenvoyeur.com

Nous recherchons un(e) responsable du développement commercial en alternance.

En relation directe avec le staff de l'agence, l'étudiant intégrera différentes missions auxquelles il prendra part avec les autres membres de l'équipe, le tout dans le cadre d'un projet dédié.

Votre quotidien au sein de 10Torsions ?

- Développer et gérer le processus de vente, travailler en collaboration avec l'équipe commerciale et de suivre les cycles de vente et les objectifs commerciaux.
- La constitution d'un fichier de prospection et son utilisation.
- La production d'offres et devis, réaliser et assurer le suivi des ventes et la facturation.
- La collaboration avec le directeur de production et des achats : sourcing, négociations et optimisation des achats, préparation et accompagnement de la production.
- Développer une stratégie marketing en adéquation avec les axes de développement de l'entreprise.
- Animation et participation aux prestations sur le terrain, afin de connaître réellement nos activités et ainsi être capable de les vendre avec conviction et sincérité.



10TORSIONS
EVÉNEMENTS INSOLITES
DEPUIS 2006

Êtes-vous notre futur mouton à 5 pattes ?

- Vous maîtrisez le pack Office.
- Vous avez une bonne maîtrise de l'anglais (B2 minimum).
- Vous êtes motivé(e) à développer vos compétences de vente.
- Vous êtes organisé(e) et êtes capable de travailler sous pression.
- Vous êtes force de proposition et vous aimez travailler en équipe.
- Vous êtes dynamique, motivé(e) et doté(e) d'un excellent relationnel.
- La communication positive, l'engagement, l'intégrité, l'effort et la réactivité sont des valeurs dans lesquelles vous vous reconnaissez.

Vous souhaitez rejoindre une équipe passionnée et découvrir le monde de l'évènementiel ?

Outre les capacités citées plus haut, vous avez une bonne connaissance des jeux de société, de rôles et/ou du théâtre, vous aimez les séries TV, vous êtes abonné à quelques chaînes Youtube, vous cuisinez ou vous bricolez... Bref en un mot, vous n'êtes pas cloisonné à votre domaine de spécialité ! Votre mail ou votre CV doit comporter le mot insolite. Ceci est pour vérifier que vous avez tout lu.

Poste à pourvoir à partir de septembre 2023 en contrat d'apprentissage.

Durée du contrat : 12 mois

Lieu : Grandfontaine (25320)

Prérequis : Permis B et véhicule

Rémunération : Sur la base des dispositions légales